



Asesor
Fiscal,
Jurídico
y Laboral



"La mayor parte de los litigios donde se ofrece la consulta de la Prodecon, esta es aceptada por los jueces"

Luis Alberto
Placencia Alarcón
Subprocurador Prodecon

443

30 JUNIO 2019



DEVOLUCIÓN DE SALDO A FAVOR IMPROCEDENTE

¿QUÉ ES UN PASAPORTE?

INTEGRACIÓN DE LA COMISIÓN MIXTA PARA CAPACITAR PERSONAL

ATIENDA UNA CORRECCIÓN PATRONAL INDUCIDA

INTELIGENCIA ARTIFICIAL ¿VENTAJAS O RIESGOS?

TENSIÓN COMERCIAL "A LA TRUMP"

LECTURA OBLIGADA

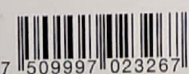
ASOCIACION EN PARTICIPACION ¿NEGOCIO?

Conozca los efectos fiscales de este contrato que permite que personas físicas y morales se asocien



BOLETÍN QUINCENAL • AÑO 39 • 44 ÉPOCA

DESCARGA IDC EN VERSIÓN DIGITAL



00443



EXHIBIRSE HASTA EL 15/JULIO/2019

\$175.00 MN

[HTTPS://IDCONLINE.MX](https://idconline.mx)
"Consulte nuestro especial de finanzas"

FISCAL

CONTABILIDAD FISCAL

LABORAL

SEGURIDAD SOCIAL

JURÍDICO CORPORATIVO

COMERCIO EXTERIOR

IDCONLINE

COMENTARIOS FINALES

Frente a esto, llama la atención que el gobierno mexicano y sus colaboradores en la iniciativa privada en el país, únicamente giren una y otra vez en el análisis de oportunidades de iniciar acciones legales frente a la OMC o bien, de implementar medidas de retaliación a mercancías de los EUA, medidas que por razones de tiempo y oportunidad, podrían surtir efectos de manera tardía, tanto que ese tiempo les vuelve ineficientes e ineficaces ante la inmediatez de los acontecimientos.

En contraste, quizá sea mejor revisar las coyunturas electorales antes apuntadas y revertir la “tormenta perfecta” que busca dar un sentido de “urgencia” a la ratificación y promulgación final del T-MEC y que al mismo tiempo vincula de manera ruinoso para ambas economías, los problemas migratorios con la apertura de mercados en la región de Norteamérica.

Así, un mensaje contundente que anuncie en México la suspensión del proceso de ratificación del T-MEC hasta que se ofrezcan certezas de no aplicar aranceles de emergencia a un socio comercial tan vital como nuestro país, podría cambiar el rumbo de tales amenazas, y desalentar la estrategia detonada en las redes sociales de *Trump*.


Insisto, el presidente *Trump* necesita urgentemente que el T-MEC “nazca” y se implemente, dado que con ello obtendría el resultado más emblemático en materia comercial a los ojos de sus electores, pero como hemos dicho, por otro lado, sabe bien que sería un suicidio político que prescindiera del TLCAN, pues la desestabilización económica en ambos países sería verdaderamente grave y una irresponsabilidad así, sabe que se paga en las urnas.

Por lo anterior, es claro que si el mandatario estadounidense ha considerado que la mejor estrategia para no denunciar el TLCAN, pero hacerlo nugatorio, son las medidas de emergencia anunciadas, dejando que estos aranceles generen las presiones comerciales que solo encontrarían alivio en la rápida ratificación del T-MEC, es importante desahuciar esa agresión, quitando “urgencia” de este lado

de la frontera, lo cual puede ser un verdadero flanco donde la delegación mexicana pueda “meter cuña” al sentarse a negociar soluciones efectivas, pero ciertamente requeriría nervios de acero y un gran apoyo de los sectores industriales y económicos en ambos países.

Por otra parte, sin dejar de cerrar filas y respaldar patrióticamente a nuestro gobierno frente al poderoso extranjero, vale la pena preguntarse por qué el actual gobierno ha flexibilizado y dado cauce a la entrada de caravanas de miles de inmigrantes ilegales a nuestro país, sin que queden claras a la opinión pública, cuáles son las posibles amenazas que a corto y largo plazo pueden representar estos contingentes humanos para la seguridad y la economía en México. ¿En verdad no podemos ofrecer acciones claras y contundentes que garanticen el control de la frontera sur para efectos migratorios?, pues como bien ha dicho el propio presidente *Trump*, ese es el punto de solución más efectivo antes de erigir más discursos y negociaciones sin resultados, pero antes que satisfacer al extranjero, esa también es una respuesta que se adeuda a la opinión pública mexicana.

Quizá la iniciativa privada en México deba poner el acento en la política migratoria del actual gobierno para que no se afecte gravemente la relación comercial con nuestro principal socio internacional y se presenten compromisos concretos en esa materia, que den certeza a los flujos comerciales entre ambas naciones, pero que también, ofrezcan análisis y acciones de protección de nuestra propia seguridad nacional.

Espero que podamos ver que la “administración del cambio” ofrece, no solo al gobierno de los EUA, sino a todos nosotros en México, un plan de acción y una evaluación de riesgos, amenazas y acciones concretas para solventar un problema migratorio que puede resultar caótico si se le deja crecer sin control, arriesgando aún más los derechos humanos de quienes se dice proteger, al tiempo que se pone en riesgo la estabilidad comercial y económica del país, dejando de aprovechar otras coyunturas favorables que podríamos capitalizar ante la clara “guerra comercial entre EUA y China”, en lugar de sumar otra “guerra de aranceles” innecesaria para ambas naciones. 

ALMA DE LOS ÁNGELES RÍOS RUIZ

Miembro del Sistema Nacional de Investigadores Nivel I y Profesora de Tiempo Completo (C) Definitiva de la Facultad de Derecho de la Universidad Nacional Autónoma de México, opina sobre la guerra comercial de China con los Estados Unidos de América (EUA), en la que expone que la reducción de aranceles fue un factor determinante en este suceso internacional.

El hecho de encontrarnos inmersos en medio de la más reciente y anunciada guerra comercial entre China y los EUA abre la pauta para generar algunas reflexiones al respecto; por principio de cuentas aun cuando este acontecimiento se ha agudizado en fechas recientes debemos recordar que esta situación dio inicio el año anterior cuando nuestro vecino país del norte acusó a esta nación asiática de prácticas comerciales desleales y ahora la polémica se ha desatado ante una nueva acusación en la que se señala

que este intenta robar los derechos de propiedad intelectual de numerosos productos estadounidenses.

Ante tales acusaciones, salta a la vista la intención de nuestro vecino del norte y su primer mandatario de generar una ola de incertidumbre comercial que orille al gigante asiático a adquirir más productos estadounidenses, ello con la finalidad de frenar el *déficit comercial*¹ de 419.000 millones de dólares que actualmente tiene con esta nación; esto se ha hecho manifiesto con las declaraciones efectuadas por el presidente *Trump* quien públicamente ha comentado que las compañías estadounidenses que



**Alma de los
Ángeles Ríos Ruiz**
Catedrática de la UNAM
La otra cara de la moneda de este conflicto abre la posibilidad de generar ganancias a otros países en caso de que el continúe

1. El *déficit comercial* es la diferencia entre la cantidad de productos que Estados Unidos importa de otros países y la cantidad de productos que exporta a otros países

importan insumos de China deberían hacerlo con otras naciones e incluso comprar estos insumos a fabricantes estadounidenses. Es importante destacar que poco sustento tienen estas declaraciones que han sido vertidas sin tomar en cuenta lo que implica en términos de tiempo reorientar la productividad, las cadenas de valor y el costo que esto evidentemente implicaría.

En caso de que este conflicto económico no cesara, existe la posibilidad y el terreno propicio para que de nueva cuenta se genere un clima de incertidumbre entre las empresas y los consumidores, pudiendo perjudicar a la economía mundial, por ello lo que la gran mayoría de empresarios esperan es el comienzo de otra serie de negociaciones que lleve a buen término esta situación.

ARANCELES VS ARANCELES

Remontándonos a 2018 ya había ocurrido que EUA impuso aranceles a productos chinos por un valor total de 250.000 millones de dólares, lo que ocasionó que en defensa el gobierno del país asiático en comento impusiera aranceles a bienes estadounidenses por valor de 110.000 millones de dólares, ahora nuevamente la medida que ha encontrado China para contrarrestar los efectos consiste nuevamente en responder de forma similar y exigir nuevos y elevados aranceles sobre productos estadounidenses por unos 60.000 millones de dólares a partir del 1o. de junio, atacando los siguientes sectores:

- **agrícola:** los agricultores estadounidenses, bastión del presidente *Trump*. Alrededor del 91 % de los 545 productos a los que China está gravando pertenecen al sector agrícola
- **automovilístico:** empresas como *Tesla* y *Chrysler* fabrican en los EUA, y los productos que envíen a China se verán afectados, y
- **médico:** carbón; petróleo (pero solo ligeramente)²

Los productos chinos afectados por los aranceles no se han centrado de forma particular en algún sector, más bien han sido de diversa índole.

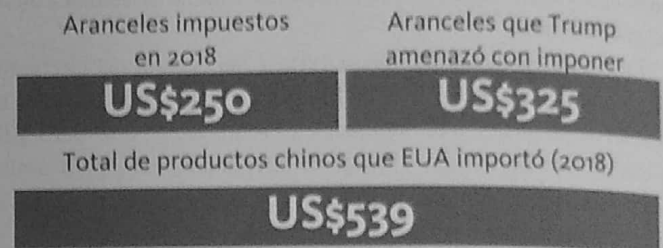
ASPECTOS A CONSIDERAR ¿QUIÉN PIERDE?

Aún en medio de toda esta polémica arancelaria, China sigue siendo el principal socio comercial de EUA; no obstante esta situación comercial ha comenzado a generar estragos que se ven reflejados al comparar el incremento de 7 % que en 2018 tuvieron las exportaciones de ese país a China en contraste con la caída del 9 % de los flujos comerciales de China a EUA durante el primer trimestre de este año, además, de acuerdo con *Taimur Baig*, el economista jefe del DBS, una guerra comercial que alcanzare su punto máximo puede llevarse el 0.25 % del PIB de ambas economías por lo menos durante este año, con posibilidad de empeorar el próximo con una reducción del crecimiento de alrededor del 0.5 % o más, en caso de que no se lograra acuerdo alguno³.

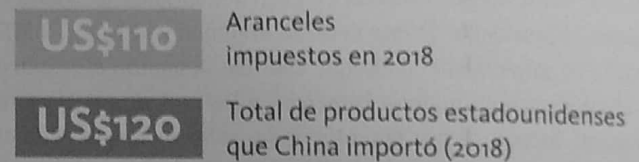
También, encontramos por lo menos dos estudios académicos

Cómo se ha desarrollado la guerra comercial

Aranceles de EUA a producto chinos (en miles de millones)



Aranceles chinos a productos de EUA (en miles de millones de US\$)



Fuente: Oficina del Censo de EUA, investigación de la BBC.
Nota: Datos al 8 de mayo de 2019

publicados en marzo de este año que indican que las empresas y los consumidores estadounidenses pagaron casi el costo total de los aranceles comerciales de EUA impuestos a las importaciones de China y otros lugares durante 2018.

En este tenor, los economistas del *Banco de la Reserva Federal de Nueva York*, y las *Universidades de Princeton* y de *Columbia* calcularon que las tasas impuestas a una amplia gama de importaciones, desde acero hasta lavadoras, cuestan a las empresas y consumidores estadounidenses unos 3.000 millones de dólares mensuales en impuestos adicionales⁴.

Teniendo conocimiento de estos datos se puede pensar que las economías afectadas serían la china y estadounidense, pero esta apreciación resulta errónea aun cuando si bien es cierto son las que corren mayor peligro, debemos reconocer que no son las únicas.

Tomemos en consideración que países como Corea del Sur, Singapur o Taiwán también pueden verse afectados, por las alteraciones en la cadena de suministro porque China obtiene muchos de los componentes que acaban en sus productos terminados de estos países y cualquier cambio en el flujo de exportación de China afectaría inevitablemente a estos países; además la situación también

2. Palumbo, Daniele y da Costa, A. N., Guerra comercial Estados Unidos y China: 5gráficos para entender el conflicto que tiene en vilo a la economía mundial., (en línea), disponible en: <https://www.bbc.com/mundo/noticias-48215625> recuperado el 21 de mayo de 2019

3. idem

4. Thomas, Daniel, ¿Quién pierde en la guerra comercial entre China y Estados Unidos?, (en línea), disponible en: <https://www.bbc.com/mundo/noticias-internacional-48265320> recuperado el 21 de mayo de 2019

podría derivar en un cambio en los flujos de manufactura hacia esos países, o a que estos se aprovecharan y vendieran a EUA, aunque ese cambio requeriría tiempo, y es difícil imaginar quién podría igualar la escala de la demanda de China.

EN ESTA GUERRA ¿SE ESPERAN GANADORES?

Hasta este momento lo cierto es que desde que dio inicio esta disputa entre las dos economías más grandes del mundo, el único resultado ha sido que ante el incremento de los factores de riesgo para los inversores se hayan puesto bajo amenaza las perspectivas económicas de los países de la región de Asia Pacífico; sin embargo, la otra cara de la moneda de este conflicto abre la posibilidad de generar ganancias a otros países en caso de que continúe.

Así lo ha informado la Conferencia de las Naciones Unidas sobre Comercio y Desarrollo (UNCTAD) a través de un informe en el que sitúa como principales beneficiados a Canadá, Naciones Europeas y a nuestro país, México, este mismo informe hace manifiesto que los aranceles bilaterales no resultan ser efectivos para proteger a las empresas nacionales y más bien los señala como instrumentos que limitan comercio desde el país afectado, es por ello que en este caso lejos de beneficiar a empresas nacionales de EUA y China terminarán beneficiando a exportadores de otros países.

Al respecto, los cálculos de la Organización de las Naciones Unidas (ONU) han indicado que de los 250.000 millones de dólares en exportaciones chinas sujetas a aranceles estadounidenses, aproximadamente el 82 % se desviará a empresas en otros países, mientras que alrededor del 12 % será retenido por empresas chinas y solo el 6 % se irá a manos de firmas estadounidenses. De manera similar, de los poco más o menos 85.000 millones de dólares en exportaciones de EUA sujetas a los aranceles de China, alrededor del 85 % serán capturados por compañías de otros países. Entre tanto, de ese total, las firmas estadounidenses solo retendrán menos del 10 %, mientras que las chinas capturarán cerca del 5 %⁵.

Las investigaciones de la ONU indican que los países que resultarán más beneficiados serán aquellos que resulten más competitivos y sobre todo que tengan la capacidad económica sustituir a las empresas chinas y estadounidenses en los mercados que ocupan.

De acuerdo con este mismo estudio las exportaciones se verán favorecidas en mayor grado serán las de la Unión Europea pues se prevé que logren una captura de por lo menos 70.000 millones de dólares del comercio bilateral entre *Washington* y Pekín (50.000 millones de dólares de las exportaciones chinas a EUA y 20.000 millones de dólares de las exportaciones de EUA al país asiático)⁶.

EL PAPEL DE MÉXICO

En este contexto se prevé que México también sea beneficiado al obtener ganancias que pudieran superar los 26.000 millones de dólares al lograr nuevas exportaciones, toda vez que actualmente somos

Cómo se ha intensificado la guerra comercial entre China y Estados Unidos

Valor total de productos afectados, no acumulativo



Fuente: Datos a 13 de mayo de 2019

Nota: Instituto Peterson de Economía Internacional, investigación de la BBC

la novena mayor economía de exportación en el mundo y fuente de nuevas exportaciones para los participantes de esta guerra al ser EUA y China nuestro primer y tercer mercado de exportación, respectivamente.

Además, también se contempla que México obtenga mayores ingresos del aumento del porcentaje del total de exportaciones (un 5.9 %) como resultado del conflicto, muy por encima del bloque europeo (0.9 %) u otras grandes potencias, como Japón (2.3 %) o Canadá (3.4 %)⁷.

Aun cuando estas cifras no representan un monto notable del

5. Palumbo, Daniele y da Costa, A. N., Guerra comercial Estados Unidos y China: 5 gráficos para entender el conflicto que tiene en vilo a la economía mundial., (en línea), disponible en: <https://www.bbc.com/mundo/noticias-48215625> recuperado el 21 de mayo de 2019

6. Idem

7. Idem


comercio mundial, que en 2017 ascendió a unos 17 billones de dólares, para muchos países representan una parte importante de sus exportaciones, tal es el caso del Estado mexicano quien capturaría los aproximadamente 27.000 millones de dólares del comercio entre EUA y China, lo que en términos de porcentaje representa un 6 % de sus exportaciones totales.

REFLEXIONES FINALES

Las acciones del gobierno estadounidense están encaminadas a lograr que China haga cambios en sus políticas económicas por considerar que las actuales favorecen a las compañías estatales chinas mediante un sistema de subsidios.

Los aranceles bilaterales impuestos en esta guerra alterarán la competitividad global en beneficio de las empresas que operan en países que no están directamente afectados por ellas.

En caso de que esta guerra continúe, el comercio bilateral entre ambas naciones disminuirá y será reemplazado por el comercio originado en otros países, lo que favorecería a otros que comercian con esas dos potencias.

Dentro de una guerra comercial la desaceleración económica a menudo acompaña las perturbaciones en los precios de los productos básicos, los mercados financieros y las monedas, lo que trae aparejado importantes repercusiones para los países en desarrollo. 

COMERCIO INTERNACIONAL

¿Qué es el pasaporte?

Documento que se ha tornado vital para el desarrollo del comercio internacional.

Desde tiempos inmemorables el ser humano ha tenido la necesidad de desplazarse de un lugar a otro. Las causas pueden ser múltiples como los conflictos armados o los desastres naturales, pero también el simple deseo de cambiar de "aires" y buscar "nuevos horizontes". Sin embargo, para llevar a cabo ese "desplazamiento" a ciertos destinos es necesario cumplir determinados requisitos, ahí es donde se puede ubicar la razón de la existencia de los conocidos "pasaportes", nos comenta el **maestro Jesús Edmundo Coronado Contreras, coordinador editorial de las áreas de Fiscal, Jurídico Corporativo y Comercio Exterior de IDC Asesor Fiscal, Jurídico y Laboral y coordinador de la comisión de Derecho Penal Internacional del Ilustre y Nacional Colegio de Abogados de México A.C.**

Origen

Suele considerarse que el término "pasaporte" tiene su origen en la cuestión portuaria, pero parece ser que deviene de la conjunción medieval de "pasar por la puerta de las ciudades" (*pasa sulla porta*). No obstante, desde la Biblia existen referencias a documentos de viaje que se expedían para transitar de Persia a Judea, catalogados muchas veces como salvoconductos o permisos para trasladarse.

Muchos años después, ya en el mundo islámico se utilizaba el *bara'a*, una especie de recibo que acreditaba el pago de impuestos para poder viajar a distintas regiones del califato. En la Europa medieval, las autoridades locales emitían documentos a los viajeros,

pero estos no eran necesarios en los puertos, ya que estos se tenían como puntos de comercio abierto, no así los trasladados al interior de los territorios.

Al rey *Enrique V de Inglaterra* es a quien se le otorga el mérito de inventar el pasaporte, pues él lo introdujo para que sus súbditos pudiesen demostrar quiénes eran al encontrarse en territorio extranjero.

Años después la expansión del sistema ferroviario en suelo europeo provocó que el pasaporte fuera inútil debido a que no existían controles para los pasajeros que cruzaban constantemente las fronteras.

Fue hasta la Primera Guerra Mundial que se implementaron controles estrictos por cuestiones de seguridad, ya que se buscaba evitar el ingreso de espías y la fuga de personas con habilidades que eran mano de obra con potencial. Los imperios austrohúngaro, ruso y otomano eran los primeros en tener medidas restrictivas incluso al interior de sus fronteras por la diversidad étnica que tenían.

Finalizado el conflicto bélico y con el surgimiento de varios estados se mantuvieron para controlar los traslados, sin embargo, poco a poco se complementaron con mayores requisitos que desataron polémica, como fue en 1920 cuando en Reino Unido existieron quejas por solicitar que adjuntaran fotografías y descripción física del titular del documento.

En esa década la ahora extinta Sociedad de Naciones celebró diversas conferencias para delimitar ciertas directrices; situación